



Проект организации производства термоэлектрических охладителей воды ВИЗУАЛЬНОЕ РЕЗЮМЕ

Николай Москва info@masterplans.ru

Идея



У нас есть подробная презентация. Мы планируем использовать проверенную временем бизнес-модель. Это бизнес с высоким риском и большой прибылью. До того, как мы представим детали своего проекта, мы хотим подписать соглашение о неразглашении информации.

Мы планируем разработать охладитель питьевой воды для пассажирских вагонов, который в отличие от конкурентных продуктов будет работать

Продукт



У нас есть рабочий образец/прототип. Свяжитесь с нами, чтобы договориться о презентации. Мы самостоятельно разработали свой продукт и владеем всей связанной с ним интеллектуальной собственностью.

Мы провели испытания части блоков и подготовили рабочие образцы. Нам надо изготовить серийный образец для проведения приемочных испытаний.

Финансирование



До сих пор мы финансировали проект за свой счет. Мы в первый раз привлекаем внешнего инвестора. Мы ищем венчурные инвестиции серии А. Мы уже прошли посевной этап и нуждаемся в серьезных вложениях. Нам необходимо 5 миллионов руб. Инвестиционный этап продлится 24 месяца.

Основное время потребуется для проведения сертификации охладителей. В частности - на поставку установочной партии охладителей.

Дополнительная информация и сайты, имеющие отношение к проекту

Существующие охладители питьевой воды хороши всем, кроме одного: они не охлаждают воду. Знаю не понаслышке: лично надул испытателя на ТВЗ.

Сайт ОАО РЖД <http://rzd.ru>

Сайт Тверского вагоностроительного завода <http://www.tvz.ru>

Ссылка на нашу предыдущую разработку, которую мы планируем вытеснить с рынка <http://жд1.пф/р17097419-ohladel-pitevoj-vody.html>

Команда



Наш основатель – опытный предприниматель, способный создать предприятие с нуля. У нас есть связи в деловой среде, нас могут свести с нужными людьми. Мы можем самостоятельно разработать продукт/услугу. Мы – профессионалы.

Мы – специалисты в области термоэлектричества и имеем опыт в создании и сертификации оборудования для пассажирских железнодорожных вагонов.

Доход



Мы уже получаем запросы от потенциальных клиентов. У нас есть понятная бизнес-модель. Мы провели все расчеты, у нас есть прогноз Cash Flow. Мы подготовим прогноз продаж на следующей стадии проекта.

После прохождения сертификации в Желдоррегистре мы сможем поставлять наши охладители вагоностроительным заводам, включая ТВЗ

Партнерство



Мы готовы предложить долю в компании/бизнесе. Мы ищем производственную базу – помогите нам создать продукт. Мы готовы предложить инвестору долю в бизнесе до 49%.

Мы рассчитываем продать созданное производство стратегическому инвестору. Мы предполагаем интерес со стороны трех покупателей.