

Бизнес по продаже и установке ворот, рольставней и шлагбаумов с по-настоящему минимальными вложениями!



Здравствуйте. Меня зовут Максим Костромин. Я являюсь совладельцем компании Иксэм – системы ограждений. Мы поставляем и устанавливаем секционные ворота, откатные ворота, рольставни и рольворота, автоматические шлагбаумы, двери. Всё это производства Doorhan (Россия).



Пара слов о компании:

Компания появилась на свет в 2014 году в г. Владивостоке. Сегодня компания располагает двумя представительствами в г. Москве и г. Владивостоке.

Сайт компании: <http://xmvision.ru>

Что я предлагаю?

Предлагаю всем желающим открыть свой первый и реально безубыточный бизнес по продаже и установке ворот, рольставней и шлагбаумов.

От вас требуется только:

1. Зарегистрировать ИП;
2. Вкладывать деньги в рекламу.

Я готов стать вам на первое время наставником, а именно:

1. Как зарегистрировать ИП и что необходимо для этого сделать, какую выбрать налоговую базу, как и когда платить налоги? Бухгалтера вам нанимать не надо будет. Офис вам не нужен будет. Это все не нужно поверьте мне, и я объясню почему;
 2. Какая реклама будет наиболее эффективной, и какие нужны будут затраты? Затраты будут действительно небольшие. Никаких рекламных щитов, листовок и т.д.;
 3. Как и о чем разговаривать с клиентами? Какой вариант для заказчика будет самый приемлемый и почему? Кроме того ваш персональный менеджер вас будет консультировать по всем вопросам касательно продукции, монтажа и гарантийных случаев;
 4. Какие цены предлагать на изделия и монтажные работы?;
 5. Какие сообщать сроки изготовления?;
 6. Какой нужен будет инструмент для монтажа?;
 7. Как и где найти водителей для доставки изделий до места установки?;
 8. Как и где найти монтажников?;
- Причем вам не надо будет нанимать их на постоянную работу. Оплата их услуг только по факту – есть заказ, есть оплата.

А также:

1. Вышлю вам бумажные каталоги продукции и реальные образцы, чтобы можно было их демонстрировать клиентам.

Вот такие каталоги и образцы:





2. Вышлю по почте электронные каталоги продукции;
3. Поделюсь готовыми шаблонами договоров;
4. Сопровожу вас от момента заказа до подписания акта о выполненных работах;
5. Вы сможете делать расчёты изделий в личном кабинете, либо по телефону менеджер вам всё рассчитает.

Кто ваши будущие клиенты?

1. Частные дома;
2. Коммерческие объекты.

Какая мне от этого выгода?

Моя выгода заключается в продажах вам продукции производства Doorhan.

Кратко о том, как происходит путь от звонка до установки:

1. Звонит клиент, сообщает, что он хочет;
2. Вы делаете самостоятельно расчет в личном кабинете, либо расчет делает мой менеджер;
3. Вы делаете свою наценку на изделия;
4. Сообщаете заказчику стоимость изделий и монтажных работ;
5. Выезжаете к заказчику, подписываете договор и получаете 100% предоплату за изделия;
6. Моя компания выставляет вам счет на оплату;
7. Вы оплачиваете счет, и мы отправляем вам изделия;
8. Получаете и устанавливаете изделия, подписываете акт, получаете от заказчика деньги за монтажные работы.

Хочу сразу предупредить:

Чтобы понять, как работает этот бизнес вам надо начать с малого, то есть монтаж вы так же должны делать сами некоторое время. Это даст вам понимание, как работают изделия, грамотно консультировать клиентов и т.д. И лишь когда вы сами будете знать каждый винтик изделия, вы сможете нанимать монтажников, продавцов, менеджеров и т.д.

Как видите, особых вложений не требуется, и закупать заранее продукцию не надо, только по факту заказа.

И помните:

Бизнес – это не работа с 9 до 18 часов. Бизнес – это вкалывание без выходных. Только тогда можно чего-то добиться.

УСЛОВИЯ СОТРУДНИЧЕСТВА СЛЕДУЮЩИЕ:

1. Вы регистрируете ИП;
2. Открываете расчетный счет в банке;
3. Заключаете с моей компанией дилерский договор. Дилерский договор для ознакомления могу выслать на почту.

Последовательность действий именно такая. Только тогда я буду уверен в серьезности ваших намерений, и мы начнем работать.

По всем вопросам пишите мне на почту maxim@xmvision.ru

